



サンガリア商事株式会社 ある営業の一日

9:00~

事前に商談の予定と訪問エリアの現状設置状況を確認
社車で会社を出発

10:00~

商談



企業内の福利厚生用自販機をご検討のお客さまに設置提案
先方希望の販売価格や取り扱い商品、設置条件に基づき
提案書にてご説明後、設置のご了承をいただき合意

11:00~

担当エリアを巡回

他社自販機を設置していたが撤去されているロケを見つけ、
オーナー様にヒアリング
設置していた自販機の売上や管理状況を教えていただき、
今回は売上見込みが立たず設置提案断念

12:00~

昼食

自販機を設置いただいたラーメン店さまにて昼食



13:00～

担当エリアを巡回

競合自販機の品揃えを確認、周辺を調査

13:30～

駐車場のデッドスペースに自販機が設置可能か採寸し駐車場の持ち主へ電話し自販機の設置についてご提案
後日提案書とともに訪問する旨了承いただく

14:30～

設置の立ち会い

自販機の設置場所をご契約先と現地確認
設置業者を設置場所まで誘導し設置を立ち会い、設置完了後にご契約先に御礼

15:00～

問い合わせ対応

弊社へお問合せいただいた方にご連絡し設置場所やご希望についてヒアリング、設置希望場所の調査をした上でご提案させていただくことで合意

16:00～

帰社

日報及び提案書、契約書の作成

17:00～

営業ミーティング

本日の活動と訪問先やエリア情報について発信・共有
資料作成に必要なデータ等について共有

17:30

退社

